

PRÉVENTION DU CONTENTIEUX DANS LES MARCHÉS PUBLICS

PROGRAMME

Les différents recours contentieux

- * Le référé précontractuel
- * Le référé préfectoral
- * Le recours pour excès de pouvoir
- * Le recours de plein contentieux, etc.

Comprendre l'importance des pièces et des clauses contractuelles pour éviter les contentieux

- * Le règlement de la consultation
- * L'acte d'engagement
- * Le cahier des clauses administratives particulières
- * Le cahier des clauses techniques particulières

Le contentieux lié à la passation des marchés publics

- * Définition du besoin
- * Le seuil de procédure
- * L'appel d'offres infructueux
- * Les critères de sélection et de choix
- * L'offre anormalement basse
- * Le non respect des règles de publicité et de mise en concurrence

Mieux assurer la traçabilité de la procédure de passation pour répondre efficacement aux candidats évincés

La prévention du contentieux et le règlement amiable des litiges

- * Les clauses contractuelles permettant d'éviter les contentieux
- * Le recours à la transaction
- * La rédaction du protocole transactionnel
- * Le recours à la conciliation
- * Le Comité Consultatif de Règlement Amiable des Litiges
- * Les enjeux de la médiation et de l'arbitrage

La résiliation du marché public et ses conséquences

- * Les clauses de résiliation des CCAG
- * Les indemnités de résiliation

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

La méthode alterne théorie et cas pratiques avec constitution de groupes de travail pour traiter des problématiques rencontrées par les stagiaires.

Objectifs

- * Éviter les risques de contentieux lors de la consultation des candidats et lors de l'attribution du marché public
- * Savoir utiliser les moyens réglementaires pour la résolution d'un litige
- * Savoir identifier les risques liés à une mauvaise rédaction des marchés publics
- * Prévenir les litiges en phase d'exécution des marchés publics

Public

Praticiens de l'achat public et services juridiques souhaitant renforcer la sécurité des marchés publics en intégrant les enseignements de la jurisprudence et l'approche opérationnelle des recours contentieux

Durée

2 jours